

#250

ハッシュタグ ニーゴーマル

11月4日発行

第2号

INTERVIEW!!!

COOL!

YEAH!

代表取締役

喜安 一樹さん

野球で培った仲間への想いを胸に、日晃機械商会へ。運命の出会いから社長就任、そして日晃機械商会の先陣を切る現在へ。知られざる社長の熱きドラマ、後編スタートです!!

OMG

YABAAAAAAA!!

一本の電話から始まった、 先代社長との運命

前職を辞めたとき、当時から可愛がっていただいていた先代社長から「行くところないなら、うちに来いよ」と、氣志團のように一本の電話があったんです(笑) 僕はどの会社かも全く知らずに「行きます!」って即答で返事しました(笑) 当時は業界にとってまさに冬の

時代。そんな大変な時期に拾ってもらった恩は、一生忘れません!! 先代は僕以上に「人たらし」で、人を惹きつける魅力の塊みたいな人でした。気づけば僕は「この人のことは裏切れない。死んでもついてこう!!」と、すっかり惚れ込んでいました(笑)

「日晃は、俺が守る」と 心に決めた日

先代は創業メンバーとして会社への愛が人一倍強かったです。吸収合併の話が出たときも「せっかく立ち上げた会社をなくすのは寂しい」と、最後まで会社を守り抜く姿勢は崩しませんでした。そんな先代が病に倒れたとき、僕は正式な話をもらう前から決断していた「日晃は、俺が守る!!」という思いを、改めて決断することになります。創業時の目標「四国一の機械屋になる!!」。その夢の続きを、今度は僕が追いかける番になったのです。

アナタの運転、 見られていますYO! 「看板」を背負うということ

この場を借りて、皆さんにちょっとだけ真面目な話をさせてください。一つだけ意識してほしいのは、「日晃機械商会の看板を、誰もが背負っている」ということです。例えば、休日の運転一つとってもそう。イライラして、つい無茶な運転……なんて姿を、もしお客様が見ていたら? たった一つの行動で、50年の信頼がパーになってしまいかもしれない。常に「誰かに見られているかも?」という、良い意味での緊張感は持っていてほしいですね。

守るべき宝物と 起こすべき アクション

2026年、日晃機械商会は創立50周年を迎えます。先輩方が築き上げてくれたお客様との信頼関係。これは、何があっても絶対に守り抜くべき『宝物』だと思っています。でも、守るだけではないけません。先代から与えられた「脱土木を考えなさい」という使命を果たすためにも、新しい挑戦を始めたいです。メンバーが自ら考えて行動する姿を見ると、「お!! 新しい風が吹いてきたな(*´艸`)」と、いつもワクワクしている自分がいます(笑)

TEAM WOW 日晃機械商会への メッセージ

みんな、いつも本当にありがとう!! 縁あってこの日晃機械というTEAMに集まってくれた仲間、心から感謝しています。「四国一」という大きな目標に向かって、今みんなが新しい分野へ挑戦してくれていることを本当に頼もしく思っています。失敗してもマイナスに捉える必要は全くないです!! 挑戦したプロセスは、必ずあなた自身の、そして会社の経験というプラスの財産になります。「まず、やってみる」。その気持ちを大切に、これからも一緒に成長していきましょう!!

YES

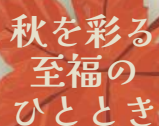
人との繋がりを礎に、
50周年、そしてその先へと歩みを進める
日晃機械商会。

喜安社長のユーモアとセンスと揺るぎない信念が、
日晃機械商会、そしてTEAM日晃機械の仲間をも
新たなステージへと導いていくに
違いありません!!

その挑戦から、今後も目が離せませんね(^^)

「ころころ」
至福のおうち時間

今宵あなたの心を掴むのは、果たしてどっち?!



秋を彩る
至福のひととき

涼しくなってきたので、健康のために散歩ができた
らいいなと思っています。紅葉スポットやコスモス
畑を巡りたいです。

日晃機械商会の心臓 「営業部」大解剖!!



「すぐ行くけん
待っといてや!!」
が合言葉。

**電光石火の
対応力がウリ!!**

仲田 昌史さん



**うちのメンバー、
こんな人らです!!**

社歴12~13年の大ベテランで、サービス出身ならではの幅広い知識が、まさにチャットGPTの様!!
僕らが知らない機械の問い合わせも、「OK、オガサワラ!」とSiriやアレクサのように聞けば一発解決!!とても頼りになる存在です。

富業部のやりがい >>>>>

これやから営業はやめれん !! 大逆転劇をご覧ください

以前、僕らが販売したボルボ製重機に、前代未聞のエラーが発生!!「なんじゃこれ!？」と、さすがに肝を冷やしましたね。エラーが出たのは、木材工場で木を運ぶ、現場の要となる大事な機械。サービス担当とタッグを組み、何度も現場へ通って試行錯誤の末、3回目にしてついに原因を解明!!排ガス浄化装置内での尿素の結晶化が原因でした。その後、お客様から「調子バッチリじゃ!!」と電話をもらったときは、思わずガッツポーズでしたね(笑)

営業部の野望 >>>>>

伝説、塗り替えるけん!!

今後は、販売台数や販売金額をもっと伸ばしていきたいですね。僕が入社する前に「今よりもっとすごい実績があった」と聞いているので、その伝説、僕らの代で華麗に塗り替えてみせます!!個人的に会社の未来を創る「新規事業プロジェクト」のメンバーにも抜擢されているので、(内容は極秘)こちらにも必ずやり遂げてみせます!! 乞うご期待!!

WEBでも読めます!

バックナンバーを、PCやスマホから手軽に読めます！

パスワード:0899755898

